

Twitter **Error**

SERIE | México desde dentro (XIII)

Vivir como un VIP: el helicóptero privado

Un empresario mexicano lleva a elmundo.es en su helicóptero privado
Es el transporte más eficiente en una ciudad permanentemente atascada
Ellos eligen hasta el último detalle de su 'coche aéreo'
LEA MÁS NOTCIAS DE MÉXICO EN ELMUNDO.ES

Marta Gómez-Rodulfo | Vídeo: Saúl Ruiz | México DF
Actualizado sábado 09/04/2011 08:51 horas

Los 'guaruras' (escoltas) desaparecen en el aire. Ellos se quedan en el helipuerto, al despegar. Casi siempre. Depende del grado de poder y por tanto de peligrosidad. Los hay que escoltan aún en el espacio aéreo. La ausencia de libertad que siente un millonario, condenado de por vida a **un corte de fornidos guardaespaldas detrás, para ir a una comida de negocios o recoger a sus hijos en la escuela**, desaparece en el aire y entonces éste se relaja al fin, escucha música clásica y observa el mundo desde el cielo, como si fuese una metáfora de su propia vida.

Elevados sobre el resto de los mortales, **los helicópteros privados diseñan el espacio aéreo de la Ciudad de México**. Roberto O'Farrill Ávila Camacho, vuela desde hace 40 años. Es propietario y piloto por afición. Su padre ya tenía helicópteros. Apasionado de los coches de carreras, de los aviones y por supuesto de los helicópteros, su imprescindible medio de transporte, para moverse en una ciudad de más de 20 millones de personas, como es el Distrito Federal.

En su luminoso despacho se aprecian sus grandes pasiones: fotografías familiares, en blanco y negro, momentos felices de su padre en un helicóptero, otros más tristes, como el retrato de su hermano fallecido en un accidente aéreo, su hijo a los mandos, como un capitán. Maquetas de coches de carreras, de helicópteros. Para él, es **tan normal como para otros tener un buen coche**.

Gracias a este vehículo, almuerza en Veracruz y se reúne al atardecer en Ciudad de México. A la mañana siguiente **desayuna en Puebla y duerme en Acapulco**. Las distancias desaparecen a 150 nudos, "es la manera más rápida y segura para viajar", responde. La panza de su helicóptero 'King Cobra', lleva impreso su escudo, un tigre y una cobra entrelazados. "Durante años practiqué artes marciales y siempre me han llamado la atención estos dos peligrosos animales".

Su helicóptero, el modelo EC130 B4, está considerado como el monomotor más moderno del mundo, fabricado por la empresa francesa, Eurocopter, líder en fabricación de helicópteros y proveedor del Presidente de la República, Felipe Calderón. Cuenta con unos **reforzados sistemas de seguridad** y puede aterrizar sobre arena, hierba y en situaciones de emergencia. Además tiene unos interiores de extra lujo con el confort máximo, como corresponde a un cliente VIP.

Hasta siete pasajeros pueden alojarse en este espectacular diseño, en el que O'Farrill Ávila contribuyó hasta en el más mínimo detalle. Simpático y generoso, cuenta con la pasión de un niño cómo **durante seis meses estubo tratando de encontrar el color que quería**. "Es como un camaleón, depende de la luz o donde esté situado, cambia de color. Quería que sus tonos simularan el atardecer y el amanecer".

Grandes mercados para el helicóptero

Uso de Cookies: Utilizamos "cookies" propias y de terceros para elaborar información estadística y mostrarle publicidad personalizada a través del análisis de su navegación. Si continúa navegando acepta su uso. [Más información y cambio de configuración](#)

Lo más leído en... América elmundo.es Blogs

1. El consumo de 'cocaína líquida' aciva las alarmas
2. El extraño caso de Florence Cassez
3. ¿Asesinó O. J. Simpson a su ex esposa?
4. Testigos de Jehová pagarán 28 millones por abusos
5. Así es la cirugía para evacuar un hematoma...
6. Hermanos y rivales: Lara Sánchez y Lara Restrepo
7. Adictos en ocho segundos
8. Magic Johnson, dos décadas con el virus del sida
9. La fuga de Alcatraz, un misterio sin resolver
10. Los terremotos más trágicos de América

Brasil, México y Guatemala son los tres grandes mercados del helicóptero privado. Jeremy Bretigniere, Gerente de ventas para el mercado mexicano de Eurocopter, explica algunos de los motivos: "En América Latina donde la infraestructura en carreteras no tiene una excelente calidad, los transportes en helicóptero ahorran mucho tiempo a los usuarios. **No solo ahorran unas horas, sino días**".

Para la empresa Eurocopter, el mercado VIP significa un 30% de su actividad. "Los clientes VIP constituyen un mercado específico y muy exigente. **Un ejecutivo puede volar alrededor de 200 horas al año**, que no es mucho, pero al mismo tiempo es muy demandante ya que requiere de un servicio muy exclusivo. Que una persona con tanto poder tenga un helicóptero nuestro supone una gran referencia y exige de nosotros un nivel de perfección. No es lo mismo diseñar un helicóptero para trasladar personas a una base petrolera, que uno que se utiliza para llevar a la familia a la casa de Acapulco".

En muchos casos, las exigencias pueden llegar demasiado alto y en el caso de muchas de estas personas **acostumbradas a que nadie les diga que no**, sus demandas pueden ser particulares, inviables y hasta peligrosas. ¿Y entonces quién manda? "El problema en América Latina es que hay una escasa cultura aeronáutica y pocas escuelas. No es lo mismo pilotar que ser piloto. Un piloto es un capitán a bordo de su nave. Muchas veces el dueño dice que quiere ir a un lugar, sí o sí. En un helicóptero esto no funciona así. El jefe a bordo es el piloto y no el dueño". No sólo sucede en el mando de la nave, sino en el proceso de fabricación de cada modelo, que se realiza de manera personalizada durante ocho meses, hasta ajustar los deseos de cada comprador.

"Un cliente que ya había firmado el contrato, nos pidió pintar las palas de color negro", recuerda Jeremy Bretigniere. "Le explicamos que en aeronáutica eso no se puede realizar. Se enfadó y rompió el contrato. Le tuvimos que explicar que era por su seguridad y finalmente accedió. Al poco decidió que **la matrícula tenía que estar escrita con letras góticas**. Le dijimos que estaba prohibido. Dijo que adelante. Cuando le entregamos el helicóptero, las volvió a pintar como el quería".

Las pirámides de Teotihuacan se ven minúsculas desde el aire, lo mismo que las elegantes casas de Las Lomas o El Pedregal. En Santa Fe, parece una tarea acrobática tratar de descender en los helipuertos de los rascacielos. Aterrizamos. Se acabó el sueño. El piloto, Chistopher, se lleva el 'King Cobra' al hangar. Horas más tarde volverá a recoger a Roberto O 'Farrill Ávila Camacho para llevarle a una reunión al otro extremo de la ciudad.